

Passives Einkommen per Dropshipping



Reproduktionen, Übersetzungen, Weiterverarbeitung oder ähnliche Handlungen zu kommerziellen Zwecken sowie Wiederverkauf oder sonstige Veröffentlichungen sind ohne Verkaufslizenz oder die schriftliche Zustimmung des Autors nicht gestattet!

Copyright Sven Meissner

Diese Publikation wurde nach bestem Wissen recherchiert und erstellt.

Verlag und Autor können jedoch keinerlei Haftung für Ideen, Konzepte, Empfehlungen, Sachverhalte übernehmen.

Die publizierten Inhalte sind als Denkanstöße zu verstehen, um jeweils zu eigenen Lösungen zu gelangen. Businessmodelle im Internet unterliegen einem schnellen Wechsel der Gegebenheiten, Präferenzen der Anwender, der jeweils geltenden juristischen Voraussetzungen, Bedingungen und müssen deshalb regelmäßig auf die aktuellen Konditionen überprüft und daran angepasst werden.

Informieren Sie sich grundsätzlich über gesetzliche Vorschriften, technische sowie kaufmännische Erfordernisse. Konsultieren Sie vor konkreten Vorhaben einen fachkundigen Berater Ihrer Wahl.

Als Leserin und Leser dieses Produkts möchten wir Sie ausdrücklich darauf hinweisen, dass keine Erfolgsgarantien gewährleistet werden können. Auch kann keinerlei Verantwortung für jegliche Art von Folgen, die Ihnen oder anderen Lesern im Zusammenhang mit dem Inhalt dieses Buches entstehen, übernommen werden. Der Leser ist für die aus diesem Ratgeber resultierenden Ideen und Aktionen selbst verantwortlich.

Kapitel 1

Besser leben durch Passives Einkommen

Ein neuer wunderschöner Tag beginnt. Die Sonne scheint ins Schlafzimmer und muntere Vögel singen voller Euphorie in Erwartung kommender Abenteuer.

Tim R. hat die Augen geöffnet, steht auf und geht in den Fitnessraum, um auf dem Ergometer seine Trainingseinheit zu absolvieren. Das tut er öfters und verdient dabei sogar Geld. So ganz nebenbei checkt er während der körperlichen Ertüchtigung die aktuellen Umsätze seines Onlineshops mit dem Tablet. Und er ist zufrieden:

In der Nacht sind wieder Bestellungen im Wert von 689,00 Euro eingegangen. Punktlandung!

So ähnlich geht es in letzter Zeit fast jeden Tag bzw. jede Nacht. Während er träumt, füllt sich sein Konto ohne weiteres Zutun. Dabei zweifelte er zu Anfang noch an der Geschäftsidee, was verständlich ist. Es wird ja überall viel versprochen.

Trotzdem hat er etwas gewagt und ist mit Elan eingestiegen, um dem leidigen Arbeitsalltag endlich entfliehen zu können. Es hat sich gelohnt. Dank der Hilfe von Onlinemarketing-Experten klappt es mit den

Einnahmen hervorragend und er kann sich nun öfter seinen Hobbies und dem geliebten Sport widmen. So kann der Tag beginnen und dann geht es munter weiter. In der Regel arbeitet er zwei bis drei Stunden am Notebook, gönnt sich ein gutes Mittagessen und fährt dann mit dem neuen E-Bike in die Natur. Und das Beste daran: Auch während der Tour mit dem Bike verdient er Geld!

Noch vor zwei Jahren hatte er nicht im Traum daran gedacht, online Geld verdienen zu können. Jetzt ist es unmissverständlich Realität. Noch kann er es nicht fassen. Er lebt quasi in einer anderen Welt, einer Welt der tollen Möglichkeiten, des Fortkommens, des Fortschritts, der Erfüllung von Wünschen und Sehnsüchten.

Kurz: Es geht ihm gut. Er ruht praktisch in sich und kann sich endlich auf sein Leben konzentrieren. Früher im sogenannten "Hamsterrad" war das leider anders. Da ging es oft um das nackte Überleben. Das laufende Budget reichte meistens nicht für grundlegende Bedürfnisse und er musste sich Geld von Freunden leihen, damit er über die Runden kam.

Heute hat er damit kein Problem mehr. Es kommt an einem Tag oft mehr rein, als andere in der Woche verdienen. Natürlich musste er sich auch erst einarbeiten, Kunden gewinnen und ständig am Ball bleiben, aber das ist bei jedem Start eines Geschäfts der Fall.

Nach anfänglichen Startschwierigkeiten, mit denen Gründer oft zu kämpfen haben, läuft es nun gut bei ihm. Er konnte sich einen verlässlichen Kundenstamm aufbauen, der immer wieder Produkte bei ihm bestellt.

Somit befindet sich sein Geschäft in einer etablierten Phase, die nur noch wenig Aufbauarbeit verlangt. Jeden Tag bzw. jede Woche werden befriedigende Umsätze erzielt. Oft staunt er über die rasche Wende seines Lebens. Vom „schwierigen Fall“ bis zum gut verdienenden Geschäftsmann dauerte es keine 12 Monate.

Eine unglaubliche Geschichte?

Nein, „Dropshipping“!

„Unglaublich“, dachte er auch, bevor er sich auf das Abenteuer „Dropshipping“ einließ und damit immer wieder passives Einkommen realisierte. Die eigentliche „Arbeit“ erledigt rund um die Uhr sein Onlineshop. Er muss lediglich ab und zu die Weichen stellen, ein paar „Stellschrauben“ anpassen, mit Kunden und Interessenten kommunizieren, Bestelleingänge und Lieferungen kontrollieren, passende Werbung schalten, Umsätze bzw. Provisionen überwachen etc.

Okay, an dieser Stelle KLARTEXT:

Ganz ohne eigene Arbeit geht es selbstverständlich nicht. Es geht uns hier auch nicht darum, Illusionen oder „Luftschlösser“ zu verbreiten, sondern auf wirklich gute Online-Verdienstmöglichkeiten aufmerksam zu machen. Diese werden tagtäglich in der Praxis umgesetzt und generieren für viele Menschen regelmäßig Umsätze. So war es auch bei Tim R. Er gab in der ersten Zeit ordentlich Gas und nun kann er die Früchte seines Engagements ernten. Das Geld kommt einfach wie von selbst auf sein Konto. Man spricht hier auch vom „Passiven Einkommen“.

Was ist eigentlich "Passives Einkommen"?

Einkommen bezeichnet man dann als passiv, wenn mit dem Erzielen des Einkommens wenig Aufwand und Arbeit verbunden ist. Dies bedeutet nicht, dass man dafür nicht arbeiten muss. In der Regel wird erst dann Passives Einkommen erzielt, wenn bereits Vorleistungen in Form von Kapitaleinsatz und / oder Erstellung und Etablierung einer Plattform (z.B. Onlineshop) oder ähnliches erbracht wurden.

Beispiele für Passives Einkommen:

- Vermieter erhalten regelmäßig Miete für die Nutzung von Wohnungen, Häuser oder Gewerbeeinheiten
- Besitzer von Aktien erhalten Dividenden, d.h. anteilige Ausschüttungen der Gewinne von Aktiengesellschaften
- Anteilseigner von Kapitalgesellschaften erhalten anteilige Ausschüttungen des Gewinns
- Fondsanleger erhalten anteilige Ausschüttungen der Gewinne am Jahresende
- Franchisegeber erhalten Franchise Gebühren von Franchisenehmern
- Lizenzgeber für die Produktionen erhalten Lizenzgebühren (z.B. Software)
- Autoren erhalten beim Verkauf ihrer Bücher Tantiemen pro Exemplar

- Musiker erhalten Tantiemen vom Verkauf Ihrer Tonträger bzw. Anteile, wenn ihre Musiktitel auf Musikplattformen gestreamt werden
- Komponisten und Texter erhalten anteilige Ausschüttungen von Verwertungsgesellschaften aufgrund von Medieneinsätzen (Rundfunk, TV)
- Video-Produzenten erhalten bei youtube Vergütungen durch eingeblendete Werbespots
- Fotografen erhalten bei Fotoplattformen Tantiemen für verkaufte Bilder

Anhand dieser Beispiele kann die Vielfalt der Möglichkeiten des Passiven Einkommens demonstriert werden. Diese Art des Einkommens ist ein wertvoller Bestandteil, denn es wird meistens mit sehr geringem zeitlichen Aufwand erzielt. „Arbeiten um zu leben“ funktioniert damit sehr gut, während viele andere wohl eher „leben um zu arbeiten“.

Das Internet ermöglicht ein variables Erzielen von Passiven Einkommensströmen. Läuft etwa ein gut erstellter Shop im Web, kann damit Einkommen passiv erzielt werden.

Es muss nicht ständig AKTIV Arbeit und Zeit investiert werden, um passives Einkommen generieren zu können. Das ist die besondere Eigenschaft, nach der viele Gründer streben, nämlich:

Möglichst zeitlich unabhängig ohne den Einsatz von viel Kapital und zudem ortsungebunden Einkommen erzielen.

Das Geschäftsmodell „Dropshipping“ ist mehr als „Passives Einkommen“!

All die erwähnten Vorteile können Sie mit Dropshipping genießen. Es gibt aber noch einen gravierenden Unterschied: Während Sie für die meisten Varianten des passiven Einkommens erhebliche Vorleistungen wie etwa Kapital, Zeit und oder spezielles Wissen erbringen müssen, können Sie beim Einstieg ins Dropshipping praktisch von Null an beginnen. Es sind bis auf die Schulungsgebühren keine Investitionen notwendig.

Die Vorteile liegen auf der Hand:

Geld verdienen im Schlaf, im Urlaub oder während anderer Aktivitäten sind möglich. Denn: Verkäufe werden rund um die Uhr getätigt und automatisch abgewickelt.

Und dabei ist man nicht ständig mit dem Projekt beschäftigt, muss nicht immer vor dem Bildschirm sitzen und über viele Stunden aufmerksam sein.

Man ist nicht in dem bekannten Hamsterrad „Arbeitszeit für Geld“ gefangen. Kurios: Ihr Einkommen kann wachsen, obwohl Sie nicht mehr arbeiten. Es wächst sogar manchmal, wenn Sie weniger arbeiten. Ihr Einkommen hat kaum etwas mit Ihrer Arbeitszeit zu tun. Man arbeitet clever und effizient anstatt besonders viel zu arbeiten.

Einmal erstellt und etabliert, benötigt ein cleveres System zur Realisierung von passivem Einkommen oft kaum noch Pflege bzw. Aufwand. Mit ein paar Stunden Arbeit pro Tag können dann

Einkommensströme aufrechterhalten und ausgebaut werden. Ein unverzichtbarer Vorteil, der sich auszahlt!

Wo Sie leben, ist Ihre Entscheidung. Geld verdienen ist überall mit einem stabilen Internetanschluss möglich. Es spielt wirklich keine Rolle, ob Sie in den Schweizer Alpen, in der Großstadt oder auf einer Südseeinsel residieren. Manche Insider fahren sogar mit dem Wohnmobil durch die Welt und arbeiten darin ohne Probleme.

Egal, ob Sie morgens oder lieber am Abend arbeiten möchten: Es bleibt stets Ihnen überlassen, wann notwendige Arbeiten durchgeführt werden. Gestalten Sie Ihren Tag nach Wunsch. Diese Freiheit lässt Sie aufleben.

Wenn der passive Einkommenstrom zuverlässig etabliert wurde, können Verbindungen zu vormaligen Arbeitgebern gekappt werden.

Das bedeutet:

Kein Chef, kein Vorgesetzter, kein nervenaufreibender Weg zur Arbeit, keine Suche nach einem Parkplatz, keine mit „Schniefnasen“ überfüllte Bahn, kein „Stempeln“, keine Angst vor Entlassung / Freisetzung, keine Begrenzung der eigenen Möglichkeiten, keine Zeit bezogene Entlohnung, keine festen Arbeitszeiten.

Das Leben ändert sich grundlegend, weil viel mehr Freiheit nun ein großer Teil des Lebens ist. Sie sind Ihr eigener Chef. Niemand stört Sie oder möchte Ihr Leben bestimmen.

Sie möchten reisen? Kein Problem. Nehmen Sie Ihr Notebook mit und erledigen Sie nötige Arbeiten unterwegs. Ihr Konto wird immer gefüllt, egal wo Sie sich befinden.

Sie gewinnen unheimlich viel Zeit. Ihre Lebenszeit gehört mit zum Wertvollsten, was Sie überhaupt besitzen. Nun kann diese Zeit nach Ihren Wünschen in Freiheit mit Leben gefüllt werden. Wer kann das schon von sich behaupten? Das ist wahrer Luxus!

Ein weiterer Punkt:

Durch die Tätigkeit erweitert sich Ihr geistiger Horizont. Wer zuvor stupide seinem Zeitplan nachging und immer das Gleiche zu tun hatte, wird eine Erweiterung seines Denkens, der geistigen Freiheit erfahren, die ungeahnte Perspektiven und Möglichkeiten freisetzen kann. Vor allem die eigenen Gedanken steuern das Dasein, die Lebensfreude und die Motivation. Wer anhand der Praxis erfährt, dass man selbst mit einem soliden Geschäft wirklich etwas bewegen und dauerhaft gute Ergebnisse erzielen kann, entwickelt in der Regel eine große Motivation, das eigene Schicksal in die Hand zu nehmen und positiv zu gestalten.

Passives Einkommen erzeugt ungeahnten Auftrieb bzw. manchmal sogar schon Euphorie und sorgt für mehr Elan in Ihrem Leben. Die Folge: Sie werden mit aller Kraft dabei bleiben und erfolgreich sein. Kleine Rückschläge können Sie nicht entmutigen.

Kurz: Die Realisierung passiven Einkommens durch Dropshipping wird Sie und Ihr Leben dauerhaft verändern.

Kapitel 2

Dropshipping – die ideale Verdienstmöglichkeit für Passives Einkommen

Dropshipping ermöglicht Gründern den unkomplizierten Einstieg in die Welt des Onlinehandels.

Damit werden Sie in die Lage versetzt, enormes Passives Einkommen zu verdienen. Wer jetzt meint, das wäre mit dem Einsatz von viel Geld verbunden, liegt vollkommen falsch.

Dropshipping ist eine ideale Möglichkeit für den Start des eigenen Online-Business ohne große Investitionen. Früher war Dropshipping in dieser modernen Form nicht verfügbar. Heute aber können sich auch Anfänger alle Chancen sichern und mit mit sehr kleinem Budget einen solchen Online Handel beginnen. Dabei kann es bereits nach kurzer Einweisung und fachkundiger Informationen richtig losgehen. Das ist kein Traum. Clevere Einsteiger realisieren bereits nach kurzer Zeit sehr gute Umsätze!

Welche Voraussetzungen bzw. Fähigkeiten sollten Sie mitbringen?

Eigentlich benötigen Sie nur den gesunden Menschenverstand, Offenheit für ein neues modernes Online-Business, Motivation, Elan und ein wenig Zeit in Ruhe. Alles andere werden Sie mit Hilfe von entsprechenden Experten-Anleitungen schnell lernen.

Beim Businessmodell "Dropshipping" ist ein unkomplizierter Einstieg in den Onlinehandel möglich. Das eigentliche Risiko trägt der Großhandel. Somit genügt ein vergleichsweise bescheidenes Budget für den Start. Gleichzeitig profitieren Sie aber von den Vorzügen dieser Handelsform.

Sie können Ihren potenziellen Kunden sofort ein ganzes Sortiment an Waren online anbieten, ohne diese selbst verfügbar zu haben. Ganz nach Ihren Vorlieben und Wünschen sind Zusammenstellungen oder Spezialisierungen möglich. Wenn Sie sich z.B. mit Gartenwerkzeugen gut auskennen, verkaufen Sie bevorzugt solche Waren und bieten gleichzeitig auch eine Beratung zu den Produkten an.

Die entsprechenden Warengruppen werden dann einfach in Ihren Online-Shop integriert. Mithilfe der passenden Tools ist das innerhalb von wenigen Minuten erledigt. Auf diese Weise steht der eigene professionelle Shop bereits nach kurzer Zeit. Sie nutzen dabei die Möglichkeiten bekannter Unternehmen mit stabiler Performance.

Entsprechend gut und ansprechend sieht dann Ihr Shop aus. Potentielle Kunden dürften begeistert reagieren.

Mit der Zeit können Sie immer mehr Kunden gewinnen, die auch regelmäßig immer wieder bei Ihnen bestellen. Dadurch steigen Ihre Umsätze weiter und weiter.

Das bedeutet: Ihr passiver Einkommensstrom wächst. Ein sehr wichtiger Faktor für Ihr weiteres Geschäftsleben.

Auf diese Weise kommen dank zufriedener Kunden ständig mehr Interessenten hinzu, die sich mit Ihrem Angebot auseinandersetzen und dann den Bedarf decken. Viele neue Bestellungen werden folgen.

Natürlich speichern Sie Kunden und Interessentendaten in einer Datenbank, um diese regelmäßig per Email anschreiben und mit Werbung versorgen zu können. Nehmen wir doch einmal an, Sie verkaufen Gartengeräte und passendes Werkzeug für diesen Bereich. Eine Nachricht vom Großhandel kommt herein:

Ein neuer Rasenmäher mit Akku der Firma xy wird zum Sonderpreis angeboten. Selbstverständlich unterrichten Sie Ihre Kunden per E-Mail. Resultat: Es treffen erneut Bestellungen ein und Ihr Umsatz steigt.

Zusätzlich bestellen neue Interessenten und erhöhen Ihre Einnahmen.

Der Vorteil:

Sie bedienen interessierte Kunden exakt mit deren Wunschprodukten, ohne die Risiken des gewöhnlichen Handels tragen zu müssen. Es handelt sich praktisch um einen Einzelhandel ohne, dass Sie vorab in den Warenbestand investieren müssen!

Das ist genial, denn damit wird das Risiko komplett auf Ihre Lieferanten übertragen. Diese können es auch ohne Probleme tragen, denn sie liefern sehr viele Güter aus und haben unzählige Produkte in ihren Lagern.

Dadurch können Sie schnell auf Erfordernisse des Markts reagieren. Falls eine andere Produktgruppe gerade besonders gefragt ist, integrieren Sie diese eben in Ihren Onlineshop. Das ist innerhalb weniger Minuten erledigt.

Sie sind also in der Lage, rasch auf Veränderungen zu reagieren und erhöhen die Schnelligkeit, auf Kundenwünsche einzugehen. So schnell kann sich der traditionelle Handel nicht umstellen. Anhand von Online-Recherchen lassen sich aktuelle Vorlieben der Kunden rasch herausfinden. Dabei werden interessierte Kunden durchaus mehrfach mit den gewünschten Waren versorgt.

Kurz: Eine ideale Kombination, um dauerhaft Passives Einkommen zu realisieren.

Die Kunden würden diese Produkte sowieso bestellen. Warum sollten Sie sich also nicht ein nettes Stück vom großen Kuchen abschneiden und von der Nachfrage am Markt profitieren?

Natürlich arbeiten Sie dann, wie im Handel üblich, auch mit Sonderaktionen, Preisnachlässen, Verknappung des Angebots und anderen verkaufsfördernden Maßnahmen, um die Kunden zur nächsten Bestellung zu leiten.

Durch vorteilhafte Gewinnspannen beim Handel mit den passenden Produkten ist ein hohes Einkommen möglich. Die gesamte Verwaltung erledigen Sie mit dem Notebook. Kein einziges Produkt werden Sie dabei jemals in Ihren Händen halten oder zu Gesicht bekommen. Es gibt keinen Aufwand mit dem Versand und eventuellen Retouren. Sie

müssen keine Ware vorfinanzieren. Erst wenn der Kunde rechtswirksam bestellt und bezahlt, wird die Lieferung ausgelöst.

Der Clou: Sie betreiben nur mit Ihrem Notebook ein Geschäft im Internet mit einem perfekten Sortiment, das offline ohne Kapital niemals so möglich wäre. Online führen Sie dagegen ein komplettes Warenhaus, aber ohne - wie normalerweise üblich - über Gebäude, Lager, Logistik und geeignetes Personal verfügen zu müssen!

Aktuelle Analysen bestätigen, dass der Handel über das Internet stark wächst, während der konventionelle Handel eher schwache Ergebnisse liefert. Mit einer Fortsetzung dieser Tendenz ist über die nächsten Jahre ohnehin zu rechnen, da sich der gesamte Handel in einem Wandel befindet. Die komplette Digitalisierung des Handels lässt sich nicht mehr aufhalten. Die Transformation der Prozesse im Handel gewinnt zudem an Geschwindigkeit.

Führende Unternehmen der Branche verzeichnen ein sehr solides Wachstum und lassen die Konkurrenz weit hinter sich. Sie kennen sicher die Namen der größten Anbieter, deren Umsätze gerade in letzter Zeit stark wachsen konnten. Es gilt, bei dieser Entwicklung dabei zu sein und vom E - Commerce Boom zu profitieren, was mit Dropshipping ideal funktioniert. Sie verkaufen ja keine Ladenhüter, sondern vielfach nachgefragte und bekannte Produkte.

Somit bietet Dropshipping den passenden Einstieg in den Online Handel und gleichzeitig den Aufbau passiven Einkommens.

Eine wichtige Eigenschaft bei Kunden ist die Treue. Wenn ein Kunde mit den Leistungen des Verkäufers zufrieden ist, bestellt er oft immer wieder bei dem Unternehmen. Vielleicht beobachten Sie dieses Verhalten auch

bei sich oder in Ihrer Umgebung. Sobald Sie also einen weiteren Stammkunden gewonnen haben, kann dieser regelmäßig zu ihrem zukünftigen passiven Einkommen beitragen.

Zusätzlich berichtet er Verwandten, Kollegen, Bekannten und Nachbarn über die gute Einkaufsmöglichkeit. Durch diese erfolgreiche Mundpropaganda kommen immer wieder neue Kunden hinzu, die Sie nicht mit teurer Werbung gewinnen müssen.

Auf diese Weise bauen Sie sich eine verlässliche Grundlage für ein ansteigendes Passives Einkommen auf. Sie nutzen die faszinierenden Möglichkeiten des modernen E – Commerce ohne die schweren Lasten des traditionellen Handels übernehmen zu müssen. Sie müssen zugeben: Das ist genial!

Das ist die ideale Kombination für die Zukunft, um sich einen mächtigen passiven Einkommensstrom aufbauen und halten zu können.

Kapitel 3

Was genau ist Dropshipping und wie funktioniert es?

Was ist Dropshipping?

Dropshipping ist eigentlich nur ein anderer Name aus englisch sprechenden Nationen für ein sogenanntes "Streckengeschäft", das in der Logistik zu finden ist. Kurz: Der Händler lagert hierbei Produkte bei Großhändlern, welche diese bei einer Bestellung auch ausliefern.

In die digitale Welt passt Dropshipping wunderbar!

Es handelt sich also um ein cleveres E - Commerce Geschäftsmodell, das dank gut funktionierender Logistik ermöglicht wird.

Bei dieser Variante des Handels bestellen Kunden beim Verkäufer, werden aber direkt vom Großhandel beliefert. Der Händler leitet also die Bestellungen an den Großhändler weiter, der für ihn den Versand der Waren übernimmt. Meistens geschieht dies auch automatisch durch eine verwendete Software. Wenn also bei Ihnen eine Bestellung eintrifft und diese bezahlt wurde, gehen die Daten automatisch an den Großhändler, der sofort die Verpackung und Lieferung in Angriff nimmt.

Diese Aufgabe können etablierte Großhändler aufgrund der optimierten Strukturen und Logistik im Unternehmen viel besser und schneller als Sie erledigen. Vor allem wenn die Stückzahlen ansteigen, wären Sie allein total überfordert und würden Ihre eigentliche Arbeit grob

vernachlässigen. Ihr Unternehmen kann also in Zukunft nur wachsen, falls Sie passende Großhändler als Lieferanten haben. Auch deshalb führt an Dropshipping kein Weg vorbei!

Schlank, effizient und smart:

Sie als Anbieter / Verkäufer müssen also kein Lager mehr anlegen bzw. eines unterhalten, sondern können auf die Kapazitäten des Großhändlers zurückgreifen.

Dieses ermöglicht den Start ohne große Investitionen in Ware, die dann verkauft werden kann. Es werden auch keine besonderen Räumlichkeiten benötigt, sondern man kann praktisch vom Küchentisch aus loslegen. Weiterer Vorteil: Es wird kein zusätzliches Personal benötigt. Eigentlich brauchen Sie nur ein Notebook / PC plus Internetanschluss!

Der Kunde hat mit dem Großhändler keinen Kontakt. Die bestellte Ware wird neutral verpackt und versendet.

In der Vergangenheit war Dropshipping unter dem Begriff "Streckengeschäft" bekannt. Die aktuelle Version des Geschäftsmodells ist sehr effizient, weil durch den Verkauf über das Internet und verbesserte Lieferstrukturen der Großhändler und auch der Lieferdienste bzw. Spediteure optimale Resultate ermöglicht werden. Die Kunden erhalten die bestellte Ware in der Regel sehr schnell. „Heute bestellt und morgen ausgeliefert“ ist keine Utopie, sondern vielfach schon Realität.

Ok, machen wir es mal konkret:

Der Ablauf der Bestellung:

Der Kunde bestellt beim Onlinehändler, der ein Dropshipping-Business betreibt in dessen Onlineshop.

Der Händler leitet die Bestellung an den Großhändler weiter (geschieht aufgrund automatisierter Programme oft automatisch!).

Der Großhändler verpackt die Ware und liefert diese an den Kunden aus.

Nachdem der Kunde die Ware vollständig bezahlt hat, überweist der Onlinehändler den Einkaufspreis an den Großhändler.

Das war es schon. So einfach geht Dropshipping!

Wie wird Geld verdient?

Als Verkäufer profitieren Sie von der Differenz zwischen dem Einkaufspreis beim Großhändler und dem Verkaufspreis, der dem Kunden berechnet wird. Dann werden noch Kosten für den Versand und das Handling abgezogen. Der verbleibende Rest ist der Gewinn vor Steuer für den Onlinehändler.

Noch einmal ein konkretes Beispiel dazu:

Sie verkaufen einen Rasenmäher für 450 Euro an einen Kunden. Die Bestellung geben Sie an den Großhändler weiter, der das Produkt für 20 Euro Versandkosten an den Kunden verschickt.

Im Einkauf kostet der Mäher übrigens 230 Euro (das ist das, was der Großhändler haben will).

71,85 Euro gehen für die Mehrwertsteuer ab. (19% Mehrwertsteuer vom Produktpreis / Bruttopreis). Diese müssen in Deutschland ans Finanzamt abgeführt -, oder können mit bereits bezahlter Vorsteuer (z.B. der Mehrwertsteuer Ihres kürzlich gekauften Notebooks) verrechnet werden.

450 Euro minus 71,85 Euro ergibt 378,15 Euro. Abzüglich der Versandkosten in Höhe von 20 Euro sind wir bei 358,15 Euro. Davon erhält nun der Großhändler 230 Euro (Einkaufspreis). Dann bleiben **128,15 Euro** übrig. Das ist Ihr Gewinn pro Bestellung bei diesem Produkt!

Die Vorteile liegen auf der Hand:

Wie oben schon erwähnt, ist keinerlei Lagerhaltung notwendig. Das bedeutet: die umfangreichen Kosten dafür fallen hier weg. Diese müssen Sie nicht von Ihrem Gewinn bezahlen!

Sie müssen von diesem Gewinn auch keine neue Ware einkaufen bzw. vorfinanzieren und dann hoffen, dass diese auch verkauft wird, da ja der Großhändler alles bereit hält.

Und Sie sparen Zeit: Bestellvorgänge laufen automatisiert. Verpackung und Versand erledigen andere. Sie müssen also von Ihrem Gewinn so gut wie nichts abgeben!

Dropshipping funktioniert übrigens nicht nur bei physischen Waren, sondern auch bei digitalen Gütern. So können Sie online z.B. wunderbar Software, Schulungen per Video, Online-Beratungen oder Coaching verkaufen.

Dropshipping ermöglicht darüber hinaus natürlich auch Spezialisierung oder übergreifende Angebote wie etwa bei großen Versandhäusern. Beachtliche Vorteile der Spezialisierung können natürlich Kenntnisse in dem Bereich sein, die z.B. zuvor erworben wurden. Wenn Sie sich etwa mit Werkzeug aufgrund Ihrer Berufsausbildung gut auskennen, bietet es sich an, einen Onlineshop für Werkzeuge einzurichten, weil Sie Ihren Kunden einen zusätzlichen Mehrwert (z.B. durch Beratungen) anbieten können.

Sie können sich komplett auf die Präsentation Ihres Shops, die Kundengewinnung und das Marketing konzentrieren. So steht viel Zeit zur Verfügung, um das Marketing noch weiter zu optimieren, sprich, sich um die Werbung zu kümmern!

Und natürlich können Sie Produkte auch international anbieten und verkaufen ohne besondere Kapazitäten aufbauen zu müssen. Kunden aus dem Ausland werden auch beliefert, ohne dass Sie sich um komplizierte Verfahren der Lieferung und Abrechnungen kümmern müssen.

Sie haben keine Mitarbeiter und damit keine Verantwortung für andere, müssen keine Löhne und Sozialabgaben bezahlen. Das bedeutet: Erheblich weniger Kosten, Risiko und Erfordernisse für die Verwaltung Ihres Online-Unternehmens.

Das gesamte Business managen Sie mit einem Notebook / PC an Ihrem bevorzugten Standort. Das besondere Extra: Durch geeignete Wahl des Standorts können sich die Bedingungen zu Ihrem Vorteil verändern (z.B. Steuern sparen). Hier lohnt es sich durchaus über den Tellerrand der Nation zu blicken: Andere Länder, andere Sitten und zum Teil viel weniger Steuern und bessere Bedingungen.

Eine freie Entfaltung des Unternehmertums kann am passenden Standort durchaus realisiert werden. Das Positive daran ist Ihre Unabhängigkeit bei diesem Geschäft, denn Sie benötigen ja nur Ihr Notebook und einen Internetanschluss für die Arbeit, der sich fast überall auf der Welt einrichten lässt. Es eröffnen sich also ganz neue Perspektiven mit ungeahnten Möglichkeiten.

Ihr Online-Business ist und bleibt schlank. Ihre Fixkosten sind lächerlich gering, sodass kein Druck entsteht, gewisse Umsätze realisieren zu müssen.

Und was die meisten Einsteiger besonders begeistert: Dropshipping ermöglicht einen sehr schnellen Start. Innerhalb weniger Tage können Sie in der Lage sein, erste Umsätze zu generieren.

Sie können sich Zeit lassen oder voll durchstarten. Es ist Ihre Entscheidung.

Kapitel 4

Für wen ist Dropshipping geeignet?

Kurz: Für alle mit dem Willen zum Erfolg. Natürlich sollten Sie über 18 Jahre alt und damit voll geschäftsfähig sein.

In einzelnen Fällen agieren sogar Jugendliche erfolgreich mit einem Onlineshop. Natürlich wird dafür die Erlaubnis der Eltern benötigt, die dann auch haften und offiziell verantwortlich sind.

Sie benötigen etwa drei Stunden Zeit am Tag, ein Notebook oder ein PC plus Drucker und einen Internetanschluss (möglichst DSL).

Es gibt wirklich keinerlei Einschränkungen: Jede geschäftsfähige Person kann sich mithilfe dieses einfachen aber wirksamen E - Commerce Geschäftsmodells ein solides Einkommen aufbauen. Wer dabei dauerhaft am Ball bleibt, wird auch Geld verdienen.

Sie suchen eine Möglichkeit, online Geld zu verdienen?

Dann sollten Sie sich auf jeden Fall mit Dropshipping beschäftigen, denn diese geniale Verdienstvariante macht es vielen Einsteigern besonders leicht, den Start ins Online-Business erfolgreich zu bewältigen.

Warum?

Ganz einfach deshalb, weil Sie sich um Produkte, Verfügbarkeit und Lieferungen keine Gedanken machen müssen. Alles steht auf Wunsch für Ihre Kunden zur Verfügung.

Natürlich schaden Erfahrungen im Marketing oder im kaufmännischen Bereich nicht, aber selbst absolute Anfänger können ohne Probleme schnell einen professionellen Shop mit zahlreichen Produkten einrichten.

Besonders gut eignet sich Dropshipping für Einzelhändler, Marketing Fachkräfte, Internet Marketer, Werbefachkräfte, Mediengestalter und Kaufleute. Aber auch für alle anderen ist es eine sehr gute Verdienstmöglichkeit:

Sie sind arbeitslos?

Jetzt nicht mehr, denn Sie können sofort starten.

Sie sind Student?

Der ideale Job mit dem Notebook wartet auf Sie.

Sie sind Hausfrau oder Hausmann?

Sie haben doch 3 Stunden pro Tag Zeit für Ihre neue Tätigkeit, oder nicht?

Sie sind Arbeitnehmer?

Hier erhalten Sie die ideale Ergänzung zu Ihrer bisherigen Tätigkeit (Stichwort "Zusatz Einkommen"). Gleichzeitig ermöglicht Dropshipping eine Perspektive für den unkomplizierten Start in die Selbständigkeit.

Sie sind Unternehmer oder Freiberufler?

Ein zweites oder drittes Standbein hat noch nie geschadet. Probieren Sie Dropshipping einfach mal aus. Das geht ohne großes Risiko. Sie werden begeistert sein, wie leicht gute Umsätze erzielt werden können.

Sie sind Rentner?

Zusätzliche Einnahmen sind bestimmt willkommen, oder? Da Sie Zeit haben, können Sie sich intensiv mit Dropshipping beschäftigen und die Vorteile für sich nutzen - damit Altersarmut für Sie kein Thema ist und wird!

Was haben Sie zu verlieren? Genau! Nichts!

Mit Dropshipping ist der Schritt in die Selbständigkeit vergleichsweise einfach, denn das Risiko übernehmen die Großhändler. Sie unterhalten nur einen smarten Onlineshop im Internet und bieten Produkte an. Die laufenden Kosten dafür sind eher vernachlässigbar.

Entscheiden Sie sich möglichst schnell, denn der Markt wartet nicht. Wer solche Chancen vorbeiziehen lässt, darf sich nicht wundern, wenn andere die Rosinen aus dem Kuchen nehmen.

Kapitel 5

Wie konkret starten?

Aller Anfang ist schwer?

Nun haben wir Sie mit dem Thema Dropshipping bekannt gemacht. Sie möchten am liebsten damit starten, wissen aber nicht wie Sie starten sollen?

Dann geht es Ihnen wie vielen anderen Lesern, die zwar interessiert sind, aber noch nicht recht wissen, wie der Einstieg gelingen soll. Dann empfehlen wir Ihnen die “Dropship StarBox”. Es handelt sich hierbei um eine sehr umfangreiche Schritt-für-Schritt-Anleitung für den sofortigen Start.

Sie erhalten mit der “Dropship StarBox” eine komplette Einführung in das Thema inklusive Zugang zu sehr vielen Videos mit detaillierten Erklärungen der einzelnen Schritte zur Etablierung Ihres Dropshipping-Geschäfts. Selbstverständlich werden die notwendigen Tools, die benötigten Programme und die Einrichtung Ihres Onlineshops detailliert erklärt (Schritt für Schritt).

Zusätzlich erhalten Sie Tipps und Tricks zu wirksamen Methoden hinsichtlich Automatisierung des Geschäfts, damit Sie Passives Einkommen erzielen können.

Jeder einzelne Schritt wird verständlich dargestellt und erklärt. Sie sehen wirklich jeden Schritt auf Ihrem Bildschirm!

Sie erfahren alles zu der richtigen Produktrecherche, der Erstellung Ihres Onlineshops, zum Thema "Bearbeitung des Shopify-Themencodes", dem passenden Branding, Facebook-Marketing und anderen Marketing-Maßnahmen.

Wie läuft das ab?

Unser Marketing Experte coacht Sie in der "Dropship StarBox" per Video. Sie können dann alles step by step an Ihrem PC / Notebook ohne Probleme nachmachen. Der Experte führt Sie in kleinen Lektionen zum Aufbau eines eigenen Dropshipping-Business und zeigt auch mögliche Fehler auf, die Sie vermeiden sollten. Natürlich können Sie die Videos erneut anschauen, so oft Sie möchten. Sollte etwas unklar erscheinen, wiederholen Sie einfach die entsprechende Lektion.

Anhand der Anleitungen in den Videos können Sie Ihr Geschäft einrichten. Sie müssen die einzelnen Schritte nur kopieren. Noch nie war der Aufbau des Geschäfts so einfach. Imitieren Sie einfach den Profi und starten Sie Ihr Dropshipping-Business nach Anleitung. Profitieren Sie von den reichhaltigen Erfahrungen und steuern Sie den Ablauf automatisch, so dass Ihnen mehr Freizeit bleibt.

Mit dieser Anleitung kann jeder ein Dropshipping-Business starten - auch Sie. Sie werden also nicht allein gelassen, sondern erhalten detaillierte, leicht nachvollziehbare Informationen, mit denen Sie in die Lage versetzt werden, ein erfolgreiches E-Commerce Untern. Alle Bereiche werden eingehend bearbeitet.

Das umfangreiche Produkt eignet sich für Einsteiger, aber auch für Fortgeschrittene.

Die „Dropship StarBox “ besteht aus 101 ausführlichen Video-Lektionen mit einer Laufzeit von über 11 Stunden!

Dieses umfangreiche Produkt behandelt das Thema Dropshipping komplett und umfassend. Keine Fragen bleiben unbeantwortet. Keine Details fehlen und nach dem Studium des Produkts sind Sie ohne Zweifel ein Dropshipping-Insider, der auf der Onlineshop-Business-Klavatur nach Belieben spielen kann.

Die „Dropship StarBox“ ist in dieser Form einzigartig. Die Vermittlung wertvoller Informationen von ausgewiesenen Spezialisten inklusive Handlungsanleitungen für jede Phase des Business sorgen für eine gute Grundlage zur Entwicklung des eigenen Geschäfts.